

JRSは経営幹部から実務担当者までの知恵袋、あなたの「知りたい」に即答します
24時間・365日いつでも何回でも、豊富な経営情報やビジネス書式・事例集等が利用できます

【おすすめテーマ】

海外販路の開拓に向けて

円安傾向のいまこそ、新しい市場を求めて海外への販路を切り拓こう

《情報番号》

20150830	海外販路開拓1 / 成熟した日本市場と成長する海外市場
20150831	海外販路開拓2 / マーケティングの4Pの観点で準備を
20150832	海外販路開拓3 / 引き合いが来たら、いよいよ海外取引の開始だ
20150833	海外販路開拓4 / 見積もり・価格交渉は慎重に
20150834	海外販路開拓5 / 条件合意後は受注・契約をしっかりと
20150835	海外販路開拓6 / 海外への出荷（輸出）に向けてやるべきこと
20140593	海外にモノを売る方法・総論
20140595	展示会などを利用して海外にモノを売る方法（リアルな戦術）
20140597	海外にモノを売る方法<法律・契約編>
20200401	海外展示会への出展2 / 最適な展示会を探す
20200402	海外展示会への出展3 / 出展の計画と準備
20200403	海外展示会への出展4 / 海外展示会用提案ツールの作成
20200404	海外展示会への出展5 / 出品物の輸送とブース外でのアピール
20200407	メジャーな海外展示会と日本に拠点を有する海外貿易促進機関

新着 / 更新情報

【1. 経営相談Q&A > ○IT・IoT・AI・ロボット > ・中小企業のIoT・AI > ●生成系AI中級編】

20240056	ChatGPTのプロンプトエンジニアリング
20240057	ChatGPT4とは何か？
20240058	ChatGPT4で文書ファイルをアップして校正・要約する
20240060	ChatGPT4で財務分析と戦略を策定する
20240061	ChatGPT4でロゴや店舗案内デザインを生成する
20240065	GPTsとは何か？

ほか～20240073

◎ コンテンツの検索方法

・JRSのホームページ(<https://www.jrs.ne.jp>)を開き、「会員ログイン」ボタンをクリックします
・「会員番号」「パスワード」を入力し「LOGIN」、上記の「情報番号(8桁)」を入力し完了です
・会員番号・パスワードは、既にご送付済の「INDEX(情報メニュー)」の表紙に記載されています
※会員番号等がご不明の場合、コンテンツの検索方法等がわからない場合のお問い合わせは、
フリーダイヤル 0120-89-0240まで 経営ソフトリサーチ レファレンス事業部

JRS HP QRコード

