

JRSは経営幹部から実務担当者までの知恵袋、あなたの「知りたい」に即答します
24時間・365日いつでも何回でも、豊富な経営情報やビジネス書式・事例集等が利用できます

【おすすめテーマ】

売上が伸びる話し方

相手との関係を深める会話術とは？

《情報番号》

20180294	関心を持つことは、最高のおもてなし
20180298	その雑談じゃ、もったいない
20180300	自分の話すことばかり考えてしまうのは黄色信号
20180304	話を広げるのではなく、深める
20180308	沈黙は、心地よさを高める栄養素
20180310	疑問点は素直に聞いてみる
20180324	要望がまったくないお客様を相手にするのは時間の無駄！？
20180326	相手との距離を縮め、思いを高める質問

【おすすめテーマ】

成果を増やす 働く時間は減らす 高密度仕事術

仕事の成果を最大化する5つのステップ

《情報番号》

20180397	高密度仕事術で「人生が変わった！！」Sさんの実例
20180398	残業しても成果が出せない田中さんのケース
20180399	ステップ1 / 成果を左右する「価値ある仕事」に注力する
20180400	ステップ2 / 時間に制限をかけて、良い緊張感をつくる
20180401	ステップ3 / 重要な仕事を「朝」やると、生産性が高まる
20180402	ステップ4 / 「なくす、減らす、任せる」で総量を圧縮する
20180403	ステップ5 / 仕事のプロセスを根本から変える

「JRSメール配信サービス」から

◆「多様な視点を持つ総合知の鍛え方」

2024年8月のメルマガは、「ものごとを『分けて考える』習慣の大切さ」と題して、分類整理によって事実や問題・課題を見えるようにする方法について、人材育成についてのコンサル経験も豊富な元青森中央学院大学教授の塩谷未知氏が解説しています。

※メルマガのバックナンバーは、<https://www.jrs.ne.jp/magazine/backnumber.html>

※JRSメール配信サービスのお申し込みは、<https://www.jrs.ne.jp/magazine/> から

◎ コンテンツの検索方法

- ・JRSのホームページ(<https://www.jrs.ne.jp>)を開き、「会員ログイン」ボタンをクリックします
- ・「会員番号」「パスワード」を入力し「LOGIN」、上記の「情報番号(8桁)」を入力し完了です
- ・会員番号・パスワードは、既にご送付済の「INDEX(情報メニュー)」の表紙に記載されています
- ※会員番号等がご不明の場合、コンテンツの検索方法等がわからない場合のお問い合わせは、フリーダイヤル 0120-89-0240まで 経営ソフトリサーチ レファレンス事業部

JRS HP QRコード

