

JRSニュースVol. 609 (2024/11)

(株) 経営ソフトリサーチ

JRSは経営幹部から実務担当者までの知恵袋、あなたの「知りたい」に即答します
24時間・365日いつでも何回でも、豊富な経営情報やビジネス書式・事例集等が利用できます

【おすすめテーマ】

□下手のままでも伝わるプロの話し方

得意先との交渉や社内運営方針、部下指導、公のスピーチで相手に伝わる話し方

《情報番号》

20190290 なぜ、政治家の答弁は心に響かないのか？

20190291 手本にしたい人の真似をする

20190292 話に「間」をつくる

20190294 「信頼」と「言葉数」は反比例する

20190297 伝わるのは、一語

20190298 「私たち」は、当事者意識を生む魔法の言葉

【おすすめテーマ】

利益を生み出す逆転発想

現在の事業や新たな事業で利益を創造する発想方法とは？

《情報番号》

20140260 コンビニ前で座っている女子高生に聞け

20140262 お菓子屋はお菓子だけでなく、楽しみも売れ

20140267 「お墓を売る」より「お墓の後始末」を売れ

20140277 商品を使う機会を提供すれば、商品が売れる

20140294 販売チャンネルが事業転換を容易に

20140297 建築会社は建物よりも「事業の繁栄」を設計しろ

「JRSメール配信サービス」から

◆「労働生産性の現状とその向上に向けた対応策」

2024年11月のメルマガは、「労働生産性の現状とその向上に向けた対応策」と題して、「労働生産性」の問題点を解説するとともに、国内の業種・規模ごとの労働生産性の現状と、労働生産性を向上するための対応策について、中小企業診断士として経験豊富な米倉時雄氏に解説していただきます。

※メルマガのバックナンバーは、<https://www.jrs.ne.jp/magazine/backnumber.html>

※JRSメール配信サービスのお申し込みは、<https://www.jrs.ne.jp/magazine/> から

◎コンテンツの検索方法

- ・JRSのホームページ(<https://www.jrs.ne.jp>)を開き、「会員ログイン」ボタンをクリックします
- ・「会員番号」「パスワード」を入力し「LOGIN」、上記の「情報番号(8桁)」を入力し完了です
- ・会員番号・パスワードは、既にご送付済の「INDEX(情報メニュー)」の表紙に記載されています
- ※会員番号等がご不明の場合、コンテンツの検索方法等がわからない場合のお問い合わせは、フリーダイヤル 0120-89-0240まで 経営ソフトリサーチ レファレンス事業部

JRS HP QRコード

