

JRSは経営幹部から実務担当者までの知恵袋、あなたの「知りたい」に即答します
24時間・365日いつでも何回でも、豊富な経営情報やビジネス書式・事例集等が利用できます

【おすすめテーマ】

営業の正解

「できる営業」と「できない営業」の違いは？「できる営業」のさらなるステップアップを目指して！

《情報番号》

20230220	「できる営業」と「できない営業」の違いはどこに？
20230261	「できる営業」と「できない営業」の違いがわかりますか？
20230262	やるべきことに集中できていますか？
20230263	仕事のボトルネックを特定できますか？
20230264	「本当の営業」に時間を使えていますか？
20230265	行くべき顧客のところを訪問できていますか？
20230266	営業は結果がすべてですか？
20230269	成功・失敗パターンの分析ができていますか？

【おすすめテーマ】

組織の活性化

企業組織の老化を防ぎ、活性化を図るためには

《情報番号》

01020216	企業の老化を防ぐ
01020231	大企業病からの脱出法は？
01020215	中小企業の活性化策
11022801	ヒトと組織が生き返る中小会社の活性化策
01020232	社員にやる気を持たせるための仕組みは？
01020233	社内コミュニケーションを円滑化する方法は？
20160558	職場開発の考え方・進め方／職場開発のステップ

JRSにはこんな情報も...

◇生産関係シート&フォーム【2 実務マニュアル・シート&フォーム集>○生産関係シート&フォーム】

04010780～04010810 資材・購買・外注管理用シート

04010881～04010911 原価管理用シート

◎コンテンツの検索方法

- ・JRSのホームページ(<https://www.jrs.ne.jp>)を開き、「会員ログイン」ボタンをクリックします
 - ・「会員番号」「パスワード」を入力し「LOGIN」、上記の「情報番号(8桁)」を入力し完了です
 - ・会員番号・パスワードは、既にご送付済の「INDEX(情報メニュー)」の表紙に記載されています
- ※会員番号等がご不明の場合、コンテンツの検索方法等がわからない場合のお問い合わせは、
フリーダイヤル 0120-89-0240まで 経営ソフトリサーチ レファレンス事業部

JRS HP QRコード

